

Towards the implementation of International Civil and Commercial Law: A call for Qatar to join the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG)
نحو إعمال قواعد القانون المدني والتجاري الدولي: دعوة لانضمام دولة قطر الى اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع 1980 (اتفاقية فيينا)

Abdullah Abdullah, Qatar University College of Law, Qatar

د. عبدالله عبدالكريم عبدالله

استاذ القانون المشارك بكلية القانون- جامعة قطر

❖ مقدمة الدراسة

1. لطالما كانت عقود التجارة الدولية تركز أساساً على الأموال المادية، ولكن مع نمو التجارة الدولية وتطورها بدأت المفاهيم تتغير، و الحياة تتبدل، والتجارة تتطور، والعولمة تلقي بظلالها على معاملتنا¹ وفي هذا الخضم الهائل من تعقد المعاملات التجارية برزت الى السطح علاقات تعاقدية جديدة تتلاءم مع النمو الإقتصادي والتقني²، واصبحت تجارة السلع والبضائع في تزايد مضطر، مع ترابط هذه البضائع وارتباطها بقيم معنوية مستمدة من تميز هذه البضائع عن غيرها من حيث الجودة والخصائص المميزة، فأضحت تجارة البضائع مرتبطة بحقوق الملكية الفكرية خاصة التجارية والصناعية منها كالعلامات التجارية لتلك البضائع وغيرها.
2. ولا شك أن البيع الدولي للبضائع كأحد أبرز اوجه التجارة الحديثة، يقوم على أساس الحاجة المتبادلة بين طرفيها، حاجة البائع الدولي لتصريف بضائعه وتحقيق الأرباح، تقابلها حاجة المشتري الدولي لإشباع حاجات مستهلكي البضائع وطالبيها.
3. وقد وضع المشرع الدولي اطار شاملا ومتكاملا يراعى عقود بيع البضائع التي تتصف بصفة الدولية، رؤية منه انه هذه العقود بحاجة الى وضع اطار قانوني موحد يراعى تطبيقه بين كافة الدول المنضمة او عند اختيار الأطراف له كنظام قانوني حاكم حتى لو انتمى اطرافه الى دول غير منضمة الى هذا الاطار القانوني. وقد تمثل هذا الاطار القانوني المدني الدولي باتفاقية البيع الدولي التي أصدرتها الأمم المتحدة بشأن بيع البضائع والتي ستكون محور دراستنا في هذا البحث ، محاولين مواءمة احد القوانين المدنية العربية مع هذه الاتفاقية فيما تضمنته من قواعد مخصصة لعقد البيع، ومتمسكين الوصول الى نتائج من شأنها الحد على تبني هذه الاتفاقية نظرا لما تحققة من نتائج إيجابية من شأنها حفز وجذب الاستثمار الأجنبي علاوة على توفير ضمانات لهذا الاستثمار مرتبطة بثبات تشريعي مؤداه تطبيق اتفاقية البيع الدولي على العلاقة التعاقدية التي يبرمها المستثمر الأجنبي ان تعلق استثماره ببيع بضائع اتصف بصفة الدولية.
4. من هنا فإن الدراسة سوف تنصب على التعريف باتفاقية البيع الدولي ومواءمة قواعد البيع في القانون المدني القطري لها مع شرح ومناقشة نطاق إعمال هذه الاتفاقية بشأن البيع الدولي للبضائع واثر ذلك على التزامات وحقوق طرفي عقد البيع الدولي سواء البائع او المشتري، وكذلك على مسؤوليتهما في حال

انظر مؤلفنا: ضمانات الاستثمار في الدول العربية، الطبعة الثانية، دار الثقافة للنشر، عمان- الاردن، 2010، ص.2.¹

² See: D.Gohnson, The new International Economic Order, Year Book Of World Affairs, Vol 37, 1983 P,217.

انعقادها، وانعكاس ذلك في القانون المدني القطري ومدى تطلب انضمام قطر الى هذه الاتفاقية، وذلك على النحو التالي:

المطلب الأول: مدخل الى القانون المدني الدولي والتعريف باتفاقية البيع الدولي كجزء منه
المطلب الثاني: آثار تطبيق الاتفاقية ومقارنتها مع بعض قواعد عقد البيع في القانون المدني القطري

المطلب الأول

مدخل الى القانون المدني الدولي والتعريف باتفاقية البيع الدولي كجزء منه

نعرض في هذا الاطار للتعريف بالقانون المدني الدولي وذاتيته وتكامله مع القانون التجاري الدولي ، والتعريف باتفاقية فيينا للبيع الدولي باعتبارها جزءا مهما من القانون المدني الدولي.

أولاً: القانون المدني الدولي : متميز بذاتيته متمايز بدوليته متكامل مع القانون التجاري الدولي

5. يوصف القانون المدني عموماً بأنه "دعامة" القانون الخاص³، والفرع الرئيسي فيه، ويعرف بأنه القانون الذي ينظم علاقات التعامل بين الافراد سواء كانت شخصية او مالية، فيما لم ينظمه أي قانون اخر من فروع القانون الخاص كالتجاري او العمل.. الخ.⁴

6. ويضم القانون المدني – كما هو معروف - نوعين من القواعد:

(أ) القواعد المنظمة للعلاقات الشخصية بين الافراد: وهي المنظمة للأحوال الشخصية التي تشمل المسائل المتعلقة بالفرد وعلاقته بأفراد عائلته كالاهلية والنسب والزواج والطلاق والميراث والوصية والوقف والهبّة والنفقة وغيرها من المسائل ذات الصلة.⁵

(ب) القواعد المنظمة للعلاقات المالية بين الافراد: وهي التي تنصرف الى الحقوق المالية ، سواء كانت هذه الحقوق من قبيل الحقوق الشخصية فتسمى حينها بالالتزامات التي يعتبر العقد من ابرز مصادرها، او كانت من قبيل الحقوق العينية اصلية كحق الملكية او تبعية كحق الرهن.⁶

7. ولعل جل القوانين المدنية العربية تعرف هذه التقسيمات لقواعد القانون المدني وما تتضمنه من موضوعات سواء كانت هذه الموضوعات مدنية الطابع ضمن قواعد القانون المدني ذاته او ضمن قوانين متصلة.⁷

د.حسن كبيرة، المدخل الى القانون ، منشأة المعارف للنشر، الإسكندرية، ، 1969، ص372.

د.رمضان أبو السعود – د.محمد منصور، المدخل الى القانون، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2003، ص 471.

د.محمد حسام لطف، المدخل لدراسة القانون في ضوء اراء الفقه وأحكام القضاء – نظرية القانون، ط5، دون ناشر، القاهرة، 5 2003، ص 65.

د.سمير تناعو، النظرية العامة للقانون، منشأة المعارف للنشر، الاسكندرية، 1985، ص6578.

صدرت اغلبية القوانين المدنية العربية كالتالي:7

- الأردن : القانون المدني - قانون رقم (43) لسنة (1976) وتعديلاته
- الإمارات : قانون المعاملات المدنية – القانون الاتحادي رقم 5 لسنة 1985 المعدل 1987
- البحرين : القانون المدني الصادر بالمرسوم بقانون رقم (19) لسنة 2001
- تونس : مجلة الالتزامات والعقود لسنة 1906 وتعديلاتها
- الجزائر : الامر رقم 58-75 المؤرخ 26 سبتمبر 1975 المتضمن القانون المدني المعدل والمتمم
- السودان : قانون المعاملات المدنية لسنة 1984
- سوريا : مرسوم تشريعي رقم 84/ للعام 1949 وتعديلاته – القانون المدني

8. وإذا ما اتصفت القواعد المنظمة للعلاقات الشخصية او المالية للأفراد بصفة الدولية دون التجارية او غيرها من الصفات التي ترتبط بطبيعة المعاملة، فإنه يحق لنا ولا ريب ان نطلق على هذه القواعد تسمية "القانون المدني الدولي"، ولنا في الفقه المدني الذي سقناه خير دليل وهو الذي يقسم قواعد القانون المدني الى قواعد منظمة للأحوال العينية وقواعد أخرى مخصصة للأحوال الشخصية.

9. ولعل ما يعزز توجهنا في إطلاق تسمية القانون المدني الدولي ان صفة الدولية ان اتصلت بمعاملة تجارية اصبح القانون المنظم لتلك المعاملة هو القانون التجاري الدولي ، واذا ما اتصلت بمعاملة إجرائية بصفة دولية اصبح القانون المنظم لها هو قانون الإجراءات المدنية الدولية، وكذا الحال بالنسبة للتحكيم كوسيلة لتسوية المنازعات فإذا تعلق بنزاع تجاري اصبح تحكيما تجاريا، واذا ما اتسم بصفة الدولية اصبح تحكيما تجاريا دوليا، اما ان اتقصر على صفة المحلية فإنه يكون تحكيما محليا، وكذلك الحال بالنسبة للجرائم الدولية التي يطبق عليها ما يعرف بالقانون الجنائي الدولي، افلا يحق لأبي القوانين واصلها "القانون المدني" ان يحتفظ بذاتيته مع الاخذ بعين الاعتبار صفة الدولية ان ارتبطت بإحدى معاملاته ، كي نطلق على ما ينظمها تسمية القانون المدني الدولي؟!!

10. ولنا في تسميتنا هذه "القانون المدني الدولي" دليل آخر مستقى من المعايير الدولية ذاتها؛

■ فالمعايير الدولية التي تضعها لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي الاونسترال UNCITRAL تعالج العديد من الموضوعات والمبادئ القانونية التي تعد من صلب القانون المدني وان اضيفت عليها صفة الدولية، ومنها القواعد الحاكمة لعقد البيع، والاعسار، والقواعد التي ترعى مسألة التقادم في عقد البيع، ، وكذلك المبادئ التي ترعى التفاوض وتنفيذ العقود بحسن نية، وفكرة التعويض عند الاخلال بالعقود، إضافة الى مستجدات موضوع التأمينات او منح الائتمان واعتبار حقوق الملكية الفكرية ومنها حقوق المؤلف محلا لاحد اهم التأمينات وهو الرهن وهو ما اصطلح على تسميته دوليا "المعاملات المضمونة"⁸.

■ كما ان المعايير الدولية التي وضعها مؤتمر لاهاي للقانون الدولي الخاص والذي يسعى لتوحيد الحلول القانونية ركز على كثير من الموضوعات والمبادئ القانونية التي تعد من صميم القانون المدني خاصة فيما يتعلق بالقواعد الحاكمة للعلاقات الشخصية كالنفقة وحقوق الاسرة، وكذا القواعد الحاكمة للعلاقات المالية كعقد البيع والوكالة والاثبات في المواد المدنية والتجارية وغيرها من المسائل.⁹

- العراق : القانون المدني العراقي رقم (40) لسنة 1951 وتعديلاته
- عُمان : مرسوم سلطاني رقم 29 / 2013 بإصدار قانون المعاملات المدنية
- قطر : قانون رقم (22) لسنة 2004 بإصدار القانون المدني 22 / 2004
- الكويت : مرسوم بالقانون رقم 67 لسنة 1980 بإصدار القانون المدني ، وتعديلاته
- لبنان : قانون الموجبات والعقود 1932
- ليبيا : القانون المدني الصادر في 28 من نوفمبر 1953م. المعدل بقانون رقم (6) لسنة 2016 م
- مصر : القانون رقم 131 لسنة 1948 بإصدار القانون المدني وتعديلاته
- المغرب : قانون الالتزامات والعقود لسنة 1913 وتعديلاته 2015
- موريتانيا : قانون الإلتزامات و العقود رقم 126 لسنة 1989
- اليمن : قرار جمهوري بالقانون رقم 14 لسنة 2002 بشأن القانون المدني

⁸ انظر الموقع الالكتروني للاونسترال http://www.uncitral.org/uncitral/ar/other_organizations_texts.html تاريخ اخر زيارة 7 يناير 2017.

⁹ وضع مؤتمر لاهاي للقانون الدولي الخاص 40 اتفاقية انضم الى بعضها بعض الدول العربية وادمجتها في نظامها القانوني، وهذه الاتفاقيات هي:

15 -7-1955 (والدول العربية المنضمة هي مصر 24-4-1961 1. النظام الأساسي لمؤتمر لاهاي للقانون الدولي الخاص. المغرب 6-9-1993 الاردن 13-6-2001 تونس 4-11-2014 السعودية 19-10-2016)

- (والدول العربية المنضمة هي: المغرب 14-9-2. اتفاقية 1 مارس 1954 الخاصة بالإجراءات المدنية. 12-4-1957
1972 لبنان 7-1-1975 (ليست عضوا في مؤتمر لاهاي) مصر 16-11-1981)
3. اتفاقية 15 يونيو 1955 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على البيع الدولي للبضائع. 1-9-1964 ولم تنضم إليها أي دولة عربية
4. اتفاقية 15 أبريل 1958 الخاصة بالقانون المنظم لنقل الحقوق القانونية في البيع الدولي للبضائع. لم تدخل حيز النفاذ
5. اتفاقية 15 أبريل 1958 الخاصة باختصاص المحكمة المختارة في حالة البيع الدولي للبضائع. لم تدخل حيز النفاذ
6. اتفاقية 15 يونيو 1955 المتعلقة بحل النزاع بين قانون الجنسية وقانون مكان الموطن. لم تدخل حيز النفاذ
7. اتفاقية 1 يونيو 1956 بخصوص الاعتراف بالشخصية القانونية للشركات والجمعيات والمؤسسات الأجنبية. لم تدخل حيز النفاذ
8. اتفاقية 24 أكتوبر 1956 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على الالتزامات المتعلقة بنفقة الأطفال. 1-1-1962 لم تنضم إليها أي دولة عربية.
- 1-1-1962 9. اتفاقية 15 أبريل 1958 بخصوص الاعتراف بالقرارات ذات الصلة بالالتزامات المتعلقة بنفقة الأطفال وإنفاذها. لم تنضم إليها أي دولة عربية
- 2-4-1969 لم تنضم 10. اتفاقية 5 أكتوبر 1961 بخصوص الاختصاص والقانون الواجب تطبيقه فيما يتعلق بحماية القصر. إليها أي دولة عربية
11. اتفاقية 5 أكتوبر 1961 الخاصة بتنازع القوانين بخصوص شكل الترتيبات المتعلقة بالوصايا. 5-1-1964 لم تنضم إليها أي دولة عربية
- 1-24-1965 وقد انضمت إليها 12. اتفاقية 5 أكتوبر 1961 القاضية بإلغاء شرط التصديق بالنسبة للوثائق العامة الأجنبية. سلطنة عمان 30-1-2012 (انضمت على الرغم من انها ليست عضوا في مؤتمر لاهاي) وكذلك المغرب 31-8-2016 لم
13. اتفاقية 15 نوفمبر 1965 الخاصة بالاختصاص والقانون الواجب تطبيقه والاعتراف بالقرارات المتعلقة بالتبني. تدخل حيز النفاذ
14. اتفاقية 15 نوفمبر 1965 الخاصة بالخدمات في الخارج المتعلقة بالوثائق القضائية وغير القضائية ذات الصلة بالمسائل المدنية أو التجارية. 10-2-1969 وقد انضمت إليها مصر 10-2-1969 وكذلك الكويت 1-12-2002 (ليست عضوا في مؤتمر لاهاي) و المغرب 1-11-2011
- لم تدخل حيز النفاذ. 15. اتفاقية 25 نوفمبر 1965 الخاصة باختيار المحكمة.
16. اتفاقية 1 فبراير 1971 الخاصة بالاعتراف بالأحكام الأجنبية في المسائل المدنية والتجارية وإنفاذها. وانضمت إليها الكويت 1-12-2002 (ليست عضوا في مؤتمر لاهاي).
17. بروتوكول 1 فبراير 1971 التكميلي للاتفاقية الخاصة بالاعتراف بالأحكام الأجنبية في المسائل المدنية والتجارية وإنفاذها. 20-8-1979 وانضمت إليها الكويت 1-12-2002 (ليست عضوا في مؤتمر لاهاي)
- وقد انضمت إليها مصر 20-6-18. اتفاقية 1 يونيو 1970 الخاصة بالاعتراف بالطلاق والانفصال القانوني. 24-8-1975 1980
19. اتفاقية 4 مايو 1971 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على الحوادث المرورية. 3-6-1975 وقد انضمت إليها المغرب 25-2010-6
20. اتفاقية 18 مارس 1970 الخاصة بالحصول في الخارج على الأدلة المتعلقة بالمسائل المدنية أو التجارية. 7-10-1972 وقد انضمت إليها المغرب 23-5-2011 و الكويت 7-7-2002 (ليست عضوا في مؤتمر لاهاي).
21. اتفاقية 2 أكتوبر 1973 المتعلقة بالإدارة الدولية لممتلكات الأشخاص المتوفيين. 1-7-1993 ولم تنضم إليها أي دولة عربية.
22. اتفاقية 2 أكتوبر 1973 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على المسؤولية القانونية عن المنتجات. 1-10-1977 ولم تنضم إليها أي دولة عربية.
23. اتفاقية 2 أكتوبر 1973 الخاصة بالاعتراف بالقرارات المتعلقة بالالتزامات بالنفقة وإنفاذها. 1-8-1976 ولم تنضم إليها أي دولة عربية
24. اتفاقية 2 أكتوبر 1973 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على الالتزامات بالنفقة. 1-10-1977 ولم تنضم إليها أي دولة عربية.
- 1-9-1992 ولم تنضم إليها أي 25. اتفاقية 14 مارس 1978 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على النظام المالي للزوجين. دولة عربية.
26. اتفاقية 14 مارس 1978 الخاصة بالإشهار والاعتراف بشرعية الزواج. 1-5-1991 وقامت مصر بالتوقيع عليها بتاريخ 14-1978-3
27. اتفاقية 14 مارس 1978 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على الوكالة. 1-5-1992 ولم تنضم إليها أي دولة عربية.
- 1-12-1983 وانضمت إليها المغرب 1-28. اتفاقية 25 أكتوبر 1980 الخاصة بالجوانب المدنية للاختطاف الدولي للطفل. 6-2010 و العراق 1-6-2014 (ليست عضوا في مؤتمر لاهاي)
29. اتفاقية 25 أكتوبر 1980 الخاصة بالوصول الدولي للعدالة. 1-5-1988 وقامت المغرب بالتوقيع فقط في 16-9-1981
30. اتفاقية 1 يوليو 1985 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على "الترست" وعلى الاعتراف بها. 1-1-1992 ولم تنضم إليها أي دولة عربية.
31. اتفاقية 22 ديسمبر 1986 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على عقود البيع الدولي للبضائع. لم تدخل حيز النفاذ. لم تدخل حيز النفاذ. 32. اتفاقية 1 أغسطس 1989 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على إرث ممتلكات الأشخاص المتوفيين.
- 3-5-1995 ولم تنضم إليها أي 33. اتفاقية 29 مايو 1993 الخاصة بحماية الأطفال والتعاون فيما يتعلق بالتبني عبر الدول. دولة عربية.
34. اتفاقية 19 أكتوبر 1996 الخاصة بالاختصاص، والقانون الواجب تطبيقه، والاعتراف، والإنفاذ والتعاون فيما يتعلق بالمسؤولية

■ يضاف الى ذلك ان المعايير الدولية التي اتى بها المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص (اليونيدروا) والتي تهدف الى توحيد القانون واعداد قواعد موحدة للقانون الخاص، تركز على موضوعات مدنية الطابع أساسها القانون المدني، كحقوق الامتياز على الأموال المنقولة، والمصالح الضمانية، وعقود الليزينغ، وعقود الفاكورنغ، وحقوق الدائنين، وغيرها من المسائل المدنية الخالصة المتصلة.¹⁰

11. كل ما سبق يؤكد ان هنالك قانونا مدنيا دوليا يقف جنبا الى جنب مع قوانين خاصة دولية أخرى كالقانون التجاري الدولي بموضوعاته المتعلقة باعسار الشركات والتحكيم التجاري الدولي وخلافه، الامر الذي يعد تكاملا بين هذه القوانين ، مع مراعاة خصوصية موضوعاتها الفرعية، وضمن اطار هذا التكامل بين القانون المدني الدولي والقانون التجاري الدولي ، فقد شهد العالم فى القرن الماضي تشكلاً لنظام عالمي جديد يقوم على اساس أن من يمتلك مفاتيح الإقتصاد، فانه يمتلك أسباب القوة، ذلك أن الإقتصاد يلعب دورا أساسياً في حلّ أو خلق المشكلات التي تعاني منها الدول نامية كانت أو متقدمة. ومع تزايد أعمال التجارة الدولية ودورها في تعزيز اقتصاديات الدول، برزت حاجة ملحة إلى أن تكون هنالك ثمة نظم قانونية تحكم تكوّن العلاقات التجارية، وتفض النزاعات الناشئة عنها فيما لو تعثرت مثل هذه العلاقات، ضمن اطار قانوني محكم حاولت المنظمات الدولية المعنية كالينسترال ان تجعله نظاما موحدا لتوحيد الحلول القانونية.

ثانيا: اتفاقية البيع الدولي كجزء من القانون المدني الدولي

12. تأتي اتفاقية فيينا للبيع الدولي وهي اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع التي اعتمدت في 11 نيسان/أبريل 1980،¹¹ بهدف توفير نظام موحد بشأن إبرام عقود البيع الدولي للبضائع، باعتبار عقد البيع من اهم ركائز التجارة الدولية في جميع الدول. كما تحاول هذه الاتفاقية تحقيق التوازن بين مصالح المشتري والبائع.

الأبوية وإجراءات حماية الأطفال. 1-1-2002 وانضمت المغرب 1-12-2002

35. اتفاقية 13 يناير 2000 الخاصة بالحماية الدولية للبالغين. 1-1-2009 ولم تنضم اليها أي دولة عربية.

36. اتفاقية 5 يوليو 2006 الخاصة بالقانون الواجب تطبيقه على بعض الحقوق المتعلقة بالأوراق المالية المحتفظ بها لدى وسيط. لم تدخل حيز النفاذ

1-10-2015 ولم 37. اتفاقية 30 يونيو 2005 الخاصة باتفاقات اختيار المحكمة. (حلت محل اتفاقية 25 نوفمبر 1965) تنضم اليها أي دولة عربية.

1-10-2013 ولم 38. اتفاقية 23 نوفمبر 2007 بشأن الوفاء الدولي بالنفقة الخاصة بالأطفال وأعضاء آخرين في الأسرة. تنضم اليها أي دولة عربية.

39. بروتوكول 23 نوفمبر 2007 بشأن القانون الواجب التطبيق على الالتزام بالنفقة. 1-8-2013 ولم تنضم اليها أي دولة عربية. 40. مبادئ اختيار القانون المنطبق على العقود التجارية الدولية 19-3-2015.

انظر في ذلك أ.د.حفيظة الحداد، د.عبدالله عبدالكريم عبدالله، د.فاتن حوى، بيان بموقف الدول العربية والإسلامية من مؤتمر لاهاي، وثيقة مقدمة الى المؤتمر الاقليمي حول "توحيد القانون: مؤتمر لاهاي - اليونيدروا - اليونسترال" والذي نظّمته كلية الحقوق والعلوم السياسية بجامعة بيروت العربية بالتعاون مع جامعة جونز هوبكنز بالولايات المتحدة الأمريكية و مؤتمر لاهاي، معهد توحيد القانون الخاص، ولجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي في مقر جامعة بيروت العربية بتاريخ 10-11 أيلول/سبتمبر 2012 . كما يراجع بشأن هذه الاتفاقيات والدول المنضمة اليها المعلومات محدثة على الموقع الالكتروني لمؤتمر لاهاي تاريخ اخر زيارة 8 يناير 2017. <https://www.hcch.net/en/instruments/conventions>

¹⁰ انظر لائحة بالاتفاقيات التي أصدرتها اليونيدروا ونصوصها على الموقع الالكتروني <http://www.unidroit.org/142-instruments/security-interests/cape-town-convention-mobile-equipment-2001/depositary/declarations-by-contracting-state/487-declaration-lodged-by-the-kingdom-of-saudi-arabia-under-the-cape-town-convention-at-the-time-of-the-deposit-of-its-instrument-of-ratification>. تاريخ اخر زيارة 8 يناير 2017

¹¹ انظر نص الاتفاقية على الموقع الالكتروني الخاص بلجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي (اليونسترال) <http://www.uncitral.org/pdf/arabic/texts/sales/cisg/V1056999-CISG-a.pdf>

ويبلغ عدد الدول الاطراف في هذه الاتفاقية 85 دولة،¹² من بينها (6) دول عربية هي البحرين والتي بدء نفاذ الاتفاقية بشأنها بتاريخ 1-10-2014 ، سوريا والتي بدء نفاذ الاتفاقية بشأنها بتاريخ 1-1-1988، و العراق بتاريخ 1-4-1991 ، ولبنان بتاريخ 1-12-2009 ، ومصر بتاريخ 1-1-1988، وموريتانيا بتاريخ 1-9-2000.

13. ولعل الأبرز في هذه الاتفاقية هو توفير حلول موحدة بشأن النزاعات المرتبطة بهذه العقود،¹³ بعيداً عن اللجوء إلى قواعد القانون الدولي الخاص لتحديد القانون الواجب التطبيق على العقد، فهي تأخذ بالاعتبار تنمية وتطوير حركة التجارة الدولية على أساس من المساواة والمنفعة المتبادلة علاوة على ما تنص عليه مختلف النظم القانونية.¹⁴

14. بيد أن نطاق أعمال هذه الاتفاقية على عقد البيع الدولي للبضائع يثير جملة من المسائل المرتبطة بحالات تطبيق أو عدم تطبيق هذه الاتفاقية، خاصة في ظل ما أشارت إليه المادة 6 من الاتفاقية والتي تنص على أن "يجوز للطرفين استبعاد تطبيق هذه الاتفاقية، كما يجوز لهما، فيما عدا الأحكام المنصوص عليها في المادة 12¹⁵، مخالفة نص من نصوصها أو تعديل آثاره".

15. من جهة أخرى ، إذا ما ركزنا دائرة الضوء على القانون المدني القطري،¹⁶ نجد أن قواعده تنظم فقط العلاقات المالية أو بتعبير أدق الحقوق المالية التي تعبر عن الأحوال العينية – دون الشخصية – الخاصة بالعلاقات التي تنشأ بين الأشخاص ذات الطابع المالي ، وترتب آثاراً في الذمة المالية تتمثل إما في ترتيب الالتزامات على الأشخاص أو ترتيب حقوق لهم.¹⁷ بينما أوكل القانون المدني القطري مهمة تنظيم العلاقات الشخصية – أو تنظيم الأحوال الشخصية – لقانون الأسرة القطري المستمد من أحكام الشريعة الإسلامية.¹⁸

16. وقد صدر القانون المدني القطري المعمول به حالياً في 2004 ويتألف من 1188 مادة ، وقد أتى ضمن باب تمهيدي وقسمين، فالباب التمهيدي عرض فيه في الفصل الأول لتطبيق القانون وسريانه من حيث الزمان والمكان من المواد 1 إلى 38، والفصل الثاني تناول فيه المشرع الأشخاص في المواد من 55 إلى 61، أما الفصل الثالث فخصصه المشرع للأشياء والأموال في المواد من 56 إلى 61، بينما خصص الفصل الرابع لاستعمال الحق ضمن المواد 62 و 63. وخصص المشرع القطري القسم الأول من القانون المدني لتناول الحقوق الشخصية- أو الالتزامات في المواد من 64 إلى -836، حيث عرض في الكتاب الأول منه لموضوع الالتزامات بوجه عام ، وخصص الكتاب الثاني للعقود المسماة . أما القسم الثاني فقد تناول فيه

¹² عدد الدول الاطراف لغاية تاريخ 7 يناير 2017

http://www.uncitral.org/uncitral/ar/uncitral_texts/sale_goods/1980CISG_status.html

¹³ انظر في فكرة التوحيد في تطبيق الاتفاقية: د. حسام الدين عبد الغنى الصغير، تفسير اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع، دار النهضة العربية، القاهرة، 2001، البند 81، الكتاب متاح الكترونياً على الرابط الإلكتروني

<http://cisgw3.law.pace.edu/cisgarabic/middleeast/interpretation.htm>

¹⁴ انظر ديباجة اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع 1980 (اتفاقية فيينا).

¹⁵ شكل باتخاذ أي تسميح التي الاتفاقية هذه من الثاني الجزء أو 29 والمادة 11 المادة أحكام تنص المادة 12 من الاتفاقية على ما يلي " جميع تُطبق لا الطرفين أحد قصد عن الإعلان أو أو القبول الإيجاب لوقوع أو رضائياً فسخه أو تعديله أو البيع عقد انعقاد لأجل الكتابة غير هذه من 96 المادة بموجب تحفظها أعلنت التي الاتفاقية هذه إلى المنصمة المتعاقدة الدول في إحدى الطرفين أحد عمل مكان يكون عندما آثارها" تعديل أو المادة هذه مخالفة للطرفين يجوز ولا. الاتفاقية

القانون المدني القطري رقم (22) لسنة 2004.

د. جابر محبوب علي، النظرية العامة للالتزام – ج 1 مصادر الالتزام في القانون القطري، منشورات كلية القانون بجامعة قطر، الدوحة، 2016، ص3.

قانون الأسرة القطري رقم 22 لسنة 2006.

المشرع القطري موضوع الحقوق العينية في المواد من 837 الى 1186، حيث خصص الكتاب الأول للحقوق العينية الأصلية والكتاب الثاني للحقوق العينية التبعية "التأمينات العينية". علاوة على موضوعات ذات صبغة مدنية تناولتها قوانين خاصة بها كقانون الاسرة وقانون حق المؤلف والحقوق المجاورة وغيرها.

17. وقد خص المشرع القطري عقد البيع بالمواد من 419 الى 487 من القانون المدني القطري، وهو العقد الذي نحاول اجراء مواءمة الاحكام المنظمة له مع ما جاء في الاتفاقية المشار اليها باعتبارها جزءا من القانون المدني الدولي حسب ما اوردها.

ثالثاً: البيوع الخاضعة لنطاق تطبيق الاتفاقية

18. تطبق الاتفاقية بشكل اساس على البيوع دولية الطابع،¹⁹ والتي تتعلق بالبضائع وهي انت كاطار قانوني دولي موحد للحلول التشريعية الخاصة بعقود البيع الدولي للبضائع التي تنطبق عليها، في محاولة للتغلب من اللجوء إلى قواعد القانون الدولي الخاص بشأن هذه العقود.²⁰

19. وتتكون الاتفاقية من اربعة اجزاء خصص الاول لنطاق تطبيقها وبعض الاحكام العامة، حيث تشير الاتفاقية في المواد من 1 لغاية 6 ضمناً الى عقود بيع البضائع الخاضعة لنطاق تطبيق الاتفاقية، وتلك التي تستثنى من تطبيق الاتفاقية عليها، علاوة على ما تتعرض له الاتفاقية من موضوعات تقتصر على تكوين العقد واثاره الخاصة بحقوق وواجبات طرفي هذا العقد.²¹ وسنعرض في هذا الاطار للبيوع الخاضعة لنطاق تطبيق الاتفاقية، ثم نخصص حيزاً للمسائل الموضوعية الخاضعة لنطاق تطبيق الاتفاقية.

20. تشترط الاتفاقية لتطبيق احكامها ان يكون هنالك ثمة بيع يتصف بصفة الدولية، اي ان يتم بين طرفين يوجد مقر عملهما في دولتين متعاقدتين مختلفتين،²² اي الاتفاقية نافذة بحقهما،²³ أو عندما تقضي قواعد القانون

¹⁹ Matthew A. Peluso, Convention on Contracts for the International Sale of Goods — An Example of Successful International Commercial Diplomacy, The Magazine for International Business and Diplomacy, No. 3 March 2011, Published on <http://www.ibde.org/component/content/article/98-convention-on-contracts-for-the-international-sale-of-goods-an-example-of-successful-international-commercial-diplomacy.html>.

²⁰ انظر معلومات تفصيلية حول الاتفاقية على الموقع الالكتروني للجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي "اليونسترال" http://www.uncitral.org/uncitral/ar/uncitral_texts/sale_goods/1980CISG.html.

²¹ الامم المتحدة، لجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي "اليونسترال"، مذكرة تفسيرية ملحقة بنصوص الاتفاقية، معدة من امانة اليونسترال حول اتفاقية الامم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع، منشورات الامم المتحدة، نيويورك، 2011، ص35.

²² هيئة التحكيم التجاري الدولي التابعة لغرفة التجارة الأوكرانية، قرار صادر بتاريخ 21 حزيران/يونيه 2002، منشور في مجموعة السوابق القضائية المستندة إلى نصوص الأونسيترال (كلاوت)، التي تصدر عن لجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي، منشورات الامم المتحدة، فيينا، 2011، ص 11. نُشر النص على الموقع الالكتروني <http://cisgw3.law.pace.edu> والخلاصة من إعداد أربان كومان غوبتا حيث ورد فيها " وافق البائع على تسليم المشتري معدات ثمنها 2 500 000 روبل روسي. وكان مطلوباً من المشتري أن يدفع 50 في المائة مقدّماً في غضون شهرين من تاريخ توقيع العقد؛ و25 في المائة خلال خمسة أيام من تاريخ صنع المعدات؛ و25 في المائة في غضون خمسة أيام من توقيع شهادة القبول. وسدّد المشتري 1 000 000 روبل روسي مقدّماً وشحن البائع إلى المشتري معدات تساوي قيمتها 1 350 000 روبل روسي. وتبيّن أنّ البضاعة معيبة وأبلغ البائع وطالب البائع بتعريم المشتري على تأخّره في الدفع. بذلك. وأصلحت البضاعة جزئياً لاحقاً. ولم يدفع المشتري أيّ مبالغ أخرى ورفضت هيئة التحكيم المطالبة بموجب المادة 80 من اتفاقية البيع وطبقت الهيئة هذه الاتفاقية لأن كلا البلدين قد صدّق عليها. وبمقتضى المادة 80 من الاتفاقية "لا يجوز لأحد الطرفين أن يتمسك بعدم تنفيذ الطرف الآخر لالتزاماته في حدود ما يكون عدم التنفيذ بسبب فعل أو إهمال من جانب الطرف الأول". واعتبرت الهيئة أنّ النقص والقصور في البضاعة المشحونة دليل على مثل هذا الإهمال من جانب البائع ولذا لم يغرّم المشتري على التأخر في السداد".

²³ Susan J. Martin-Davidson, Selling Goods Internationally: The Scope of the 1980 United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG), September 5, 2008, Southwestern Law School, Los Angeles, United States, P.15. Published on http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=1264032.

الدولي الخاص إلى تطبيق قانون دولة متعاقدة. وقد تنطبق الاتفاقية أيضا باختيار الطرفين،²⁴ وذلك عند إبرام عقد بيع بينهما،²⁵ بحيث ينصان في عقدهما على ان القانون واجب التطبيق هو قواعد اتفاقية فيينا للبيع الدولي للبضائع.²⁶ وهذا يعني ان البائع في هذا العقد قد يكون شركة تابعة للقطاع الخاص وكذلك المشتري او ان يكون احدهما او كليهما شخصاً طبيعياً.²⁷

21. ولا تشترط الاتفاقية ان يكون احد اطراف عقد البيع سواء البائع او المشتري من جنسية تختلف عن الاخر، او ان يكون تاجراً، فالاتفاقية لاتأخذ بعين الاعتبار في هذا الشأن جنسية الأطراف علاوة على عدم ايلاء الاعتبار لمدى تمتع احد اطراف عقد البيع الدولي للبضائع بالصفة التجارية للأطراف او حتى العقد من عدمه كشرط لانطباق الاتفاقية.²⁸

22. وسنعرض فيما يلي للشروط الواجب توفرها في عقود البيوع كي تخضع لنطاق تطبيق الاتفاقية.

الشرط الأول ان يكون العقد عقد بيع لبضاعة: ويعني البيع في هذا المجال ذلك العقد الذي يلتزم فيه البائع بان ينقل للمشتري ملكية شيء او حق مالي اخر في مقابل ثمن نقدي.²⁹ بيد ان ما يعيننا هو فقط نقل ملكية الشيء دون ملكية الحق الذي يخرج عن نطاق تطبيق الاتفاقية. ونقل ملكية شيء معين يقصد فيه بمفهوم الاتفاقية البضاعة محل التعاقد، وهي قد تتمثل في منقول معين بالذات او منقول معين بالنوع، فإذا ما كانت البضاعة منما يعتبر منقولات معينة بالذات فإن التزام البائع ينشأ وينفذ فوراً بمجرد إبرام العقد، بينما اذا كانت البضاعة من نوع المنقولات المعينة بالنوع فلا تنتقل الملكية الا من وقت افراز هذا الشيء المبيع،³⁰ فعقد البيع ناقل للملكية حيث انه يرتب التزاماً في ذمة البائع بنقل ملكية المبيع الى المشتري،³¹ كما يجب ان يتم هذا العقد مقابل ثمن نقدي، لأن انعدام المقابل يجعل من العقد هبة لا بيعاً، علاوة على كون العقد ملزماً للجانبين مولداً للالتزامات بحق كل من طرفيه البائع والمشتري.³²

انظر: محكمة تحكيم غرفة التجارة الدولية، حكم تحكيم نهائي صادر في القضية رقم 13133، منشور في مجلة التحكيم العالمية ، التي يشرف على نشرها المحامي عبدالحميد الاحدب، العدد 15 سنة 2012، بيروت، 2012، ص 699. حيث يتعلق هذا الحكم التحكيمي بمنازعة حول عقد توريد منتج، وقد نص في هذا العقد على تطبيق اتفاقية الامم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع "اتفاقية فيينا" حيث ورد في الفقرة الاولى من المادة 24 من العقد "ان العقد خاضع للقانون الموضوعي النافذ في فرنسا ويفسر بموجبه"، وبما ان فرنسا دولة عضو في اتفاقية الامم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع لسنة 1980 فإن المقصود بالقانون الموضوعي النافذ في فرنسا هو احكام الاتفاقية باعتبار ذلك تطبيقاً لاختيار الطرفين للقانون الواجب التطبيق. (انظر ص 701 من المرجع السابق).

انظر في تكريس اتفاقية الامم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع لسنة 1980 كقانون للارادة وتطبيقها كجزء من القانون الوطني الذي وقع اختيار الاطراف عليه: د. لطفى الشاذلي، تعليق على الحكم التحكيمي النهائي الصادر عن محكمة تحكيم غرفة التجارة الدولية، في القضية رقم 13133، منشور في مجلة التحكيم العالمية ، التي يشرف على نشرها المحامي عبدالحميد الاحدب، العدد 15 سنة 2012، بيروت، 2012، ص 730.

انظر في خضوع عقود التجارة الدولية لقانون الارادة: د. هشام صادق، القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الدولية، منشورات منشأة المعارف، الاسكندرية، 1995، ص 16 وما بعدها والمراجع المشار اليها لديه.

د. أحمد صالح مخلوف، انتقال المخاطر في عقود البيع الدولية، دراسة منشورة في مجلة الحقوق الكويتية الصادرة عن مجلس النشر العلمي بجامعة الكويت، العدد 1 - مارس 2012، منشورات جامعة الكويت، الكويت، 2012، ص 375.

هنالك عقود تبرم بين الدولة من جهة والأشخاص الاجنبية التابعة لدولة اخرى، قد تدخل في ضمن موضوعاتها البيوع الدولية للبضائع. انظر في عقود الدولة د. حفيظة الحداد، العقود المبرمة بين الدول والأشخاص الاجنبية، دار النهضة العربية، القاهرة، 1996، ص 11.

انظر المادة 418 من القانون المدني المصري، والمادة 372 من قانون الموجبات والعقود اللبناني

د. محمد حسن قاسم، القانون المدني "العقود المسماة: البيع - التأمين- الايجار"، دراسة مقارنة، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2008، ص 25.

د. عبدالرزاق السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني الجديد، المجلد 4، العقود التي تقع على الملكية " البيع والمقايضة"، ط3، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2009، ص 21.

Harry M. Flechtner, Issues Relating to the Applicability of the United Nations Convention on Contracts for the

اما الشرط الثاني فمؤداه ان يكون عقد البيع دولياً: ³³ والمقصود بدولية هذا العقد بحسب مفهوم الاتفاقية ان يتم عقد البيع للبضائع بين طرفين يوجد مقر عملهما في دولتين متعاقدتين مختلفتين اي الاتفاقية نافذة بحقهما، ³⁴ أو عندما تقضي قواعد القانون الدولي الخاص إلى تطبيق قانون دولة متعاقدة، ³⁵ دون اشتراط ان يكون احد اطراف عقد البيع سواء البائع او المشتري من جنسية تختلف عن الاخر، اي ان ضابط اختلاف الجنسية بالنسبة للمتعاقدين لا يعد صالحاً كمعيار لتحديد دولية العقد، ³⁶ والعقد بهذا المفهوم ينصرف الى المفهوم الدولي لاتصال عناصره بأكثر من نظام قانوني واحد. ³⁷

ويتمثل الشرط الثالث في الا يكون البيع من البيوع المستثناة من تطبيق احكام الاتفاقية: استثنت الاتفاقية بعضاً من انواع البيوع وذلك كونها محكومة بقواعد وطنية خاصة نظراً للطبيعة الخاصة لهذه العقود وهي:

أ- عقود البيع المستبعدة بسبب الغرض منها: وهي عقود بيع البضائع التي يكون شراؤها بغرض الاستعمال الشخصي او العائلي او المنزلي، ³⁸ وتعتبر عقود البيع الاستهلاكية مثالا على هذه العقود المستبعدة من نطاق تطبيق الاتفاقية، وذلك لان غرضها تلبية احتياجات استهلاكية ولأغراض شخصية وعائلية او منزلية، ولا يُقصد من اجرائها تحقيق الربح او تنمية حركة التجارة الدولية بشكل مباشر. ³⁹ فمبررات حماية المستهلك ولو كان العقد دولياً تجعل من العقد محكوماً بقواعد حمائية وطنية لان المستهلك يُعتبر الطرف الاضعف في علاقته بالمهني (المحترف) وهو هنا البائع الذي يقدم له السلعة التي يريد التعاقد عليها، ويرجع سبب ضعفه الى كونه يجهل المعلومات الكافية والضرورية حول هذه السلعة والتي تجعله يستخدمها افضل استخدام بما يحقق له الغرض الذي من اجله قام بإبرام العقد. ⁴⁰ ولا يُفترض في هذا الاطار علم البائع بالغرض الذي يهدف المشتري الى تحقيقه والمتمثل بالاستعمال الشخصي او العائلي او المنزلي، وانما يقع على المشتري عبء هذا اثبات علم البائع بذلك قبل انعقاد العقد او وقته. ⁴¹

International Sale of Goods ("CISG"), Legal Studies Research Paper Series, Working Paper No. 2008-07, University of Pittsburgh School of Law, Pittsburgh, Pennsylvania, United States, April 2008, P.8, This paper can be downloaded from the Social Science Research Network Electronic Paper Collection: <http://ssrn.com/abstract=1118118> or

http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=1118118&rec=1&srcabs=1264032&alg=1&pos=1.

³³ اعتبرت الاتفاقية من قبيل البيوع الداخلة ضمن نطاق تطبيق الاتفاقية عقود التوريد التي يكون موضوعها الاساس صنع بضائع او انتاجها شرط الا يكون مشتري هذه البضائع هو من قام بتوريد العناصر المادية الداخلة في عملية الانتاج

³⁴ وفي هذا الاطار تنص المادة 10 على انه (في حكم هذه الاتفاقية: أ- إذا كان لأحد الطرفين أكثر من مكان عمل واحد، فيُقدّر مكان العمل الذي له صلة وثيقة بالعقد وبتنفيذه، مع مراعاة الظروف التي يعلمها الطرفان أو التي كانا يتوقعانها قبل انعقاد العقد أو وقت انعقاده؛ ب- إذا لم يكن لأحد الطرفين مكان عمل، وَجِبَ الأخذ بمكان إقامته المعتاد.

³⁵ انظر في ضابط الدولية بالنسبة للعقد في اتفاقية فيينا: د. خالد عبد الحميد، فسخ عقد البيع الدولي للبضائع وفقاً لاتفاقية فيينا لعام 1980، اطروحة دكتوراه نوقشت بجامعة القاهرة بتاريخ 2000/12/20، اشراف د.محمود سمير الشرقاوي، البند 10. متاحة الكترونياً على الرابط http://cisgw3.law.pace.edu/cisgarabic/middleeast/abd_EI_Hamid.htm

³⁶ د. محمود سمير الشرقاوي، العقود التجارية الدولية: دراسة خاصة لعقد البيع الدولي للبضائع، دار النهضة العربية، القاهرة، 1992، ص 61.

³⁷ د. هشام صادق، القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الدولية، منشأة المعارف، الاسكندرية، 1995، ص 59.

³⁸ الامم المتحدة، لجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي "اليونسترال"، مذكرة تفسيرية، المرجع السابق، ص 37.

³⁹ انظر ديباجة الاتفاقية.

⁴⁰ " دراسة في أحكام انظر في مبررات حماية المستهلك من الواجهة القانونية: د.فاتن حوى، الوجيز في قانون حماية المستهلك القانون اللبناني مع الاشارة الى حماية المستهلك المتعاقد عن بُعد "الالكترونيا"، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2012، ص 7.

⁴¹ د.محمد شكري سرور، موجز احكام عقد البيع الدولي للبضائع وفقاً لاتفاقية فيينا 1980، دراسة منشورة في مجلة الحقوق الكويتية الصادرة عن مجلس النشر العلمي بجامعة الكويت، العدد 3 - سبتمبر 1994، منشورات جامعة الكويت، الكويت، 1994،

ب- عقود البيع المستبعدة بسبب طبيعتها: وهي عقود بيع البضائع التي لانتم بالطرق الاعتيادية للبيع، بل تتم بالمزاد او عبر تنفيذ الحجز او البيوع التي تتم بأمر قضائي.

ج- عقود البيع المستبعدة بسبب طبيعة محلها: كبيع الاوراق المالية والاسهم وسندات الاستثمار والصكوك القابلة للتداول والنقود، والسفن والمراكب والحوامات والطائرات، والكهرباء.⁴² علاوة على عقود توريد البضائع التي ستصنع او تنتج اذا تعهد الطرف طالب البضاعة بتوريد جزء كبير من مواد التصنيع او الانتاج، كما تستبعد عقود توريد البضائع والتي يكون الالتزام الاكبر فيها والواقع على مورد البضائع يتمثل في تقديم الايدي العاملة او غير ذلك من الخدمات.⁴³

رابعاً: المسائل الموضوعية الخاضعة لنطاق الاتفاقية

23. بالاشارة الى عقد البيع الدولي للبضائع الخاضع لنطاق تطبيق الاتفاقية، فإن هذا العقد يتضمن مسائل موضوعية عديدة تتعلق بهذا العقد منها ما له علاقة بتكوين العقد ومنها ما يتعلق باثاره ومفاعيله القانونية، ومنها ما يستبعد اساسا من نطاق تطبيق احكام الاتفاقية.

24. ويقتصر تطبيق هذه الاتفاقية على تكوين عقد البيع والحقوق والالتزامات التي يُنشئها هذا العقد لكلٍ من البائع والمشتري. وهو الامر الذي سيكون محل عرضنا لاحقا عند الحديث عن آثار تطبيق اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع 1980 (اتفاقية فيينا)

ص119.

انظر: محكمة النقض الفرنسية: الدائرة المدنية الاولى ، قرار صادر بتاريخ 1 ديسمبر 2010 في دعوى الاستئناف رقم 09-133303Fontaine Pajot S.A ، منشور في مجموعة A/CN.9/SER.C/ABSTRACTS/110 V1184433.doc منشور من لجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي، التي تصدر عن لجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي، (خلاصة الحكم اعداها كلود ويتس و كورين شاتلان)، الاصل بالفرنسية، وقد نُشر النص www.cms.unov.org و (Arabic) وفي قاعدة بيانات اتفاقية البيع www.legifrance.gouv.fr بالفرنسية على الموقع التشريعي الحكومي الفرنسي الشبكي؛ حيث ورد في <http://www.courdecassation.fr>؛ وقاعدة بيانات محكمة النقض www.cisg-france.org بفرنسا: الخلاصة " طلب الزوجان، السيد "سين" والسيدة "ياء"، وهما يحملان الجنسية الأمريكية، في تموز/يوليه 1999، من الشركة الفرنسية "فونتين باجو" صنع طُوفٍ لاستعمالهما الخاص. غير أنَّ هذا المركب، المشيّد في لاروشيل، أتلفته عاصفة قبل تسليمه بعدة شهور. وأجرت الشركة "فونتين باجو" تصليحات عليه كاتمة تلك الواقعة على المشتريين. وإذ تبين للزوجين المذكورين وطلب السيد "سين" والسيدة "ياء" وجود عيوب فيه بُعيد التسليم، رفعا دعوى ضد الشركة البائعة أمام محكمة كاليفورنيا العليا أن ينفذ في فرنسا قرار المحكمة الكاليفورنية الصادر يوم 26 شباط / فبراير 2003 والذي يحكم على الشركة "فونتين باجو" بدفع مبلغ 1 391 650 دولارا كتعويضات عن عدم التنفيذ

وأكدت محكمة استئناف بواتييه، في قرارها و 1 460 000 دولار كتعويضات تأديبية و 402 084 دولارا لسداد التكاليف القانونية الصادر بتاريخ 26 شباط/فبراير 2009، حكم محكمة روشفور العليا التي رفضت طلب الأمر بإنفاذ قرار القضاء الكاليفورني. وحسب محكمة استئناف بواتييه، فإنَّ الحكم الكاليفورني مخالفٌ للسياسة العامة الدولية لأنَّ من الجلي أن مبلغ التعويضات التأديبية غير متناسب مع سعر البيع وكذا مقدار التعويضات عن الأضرار المخولة لجبر الضرر الملحق. واستظهرت محكمة الاستئناف، في أن معاً، بالمادة 74 من اتفاقية البيع، التي تقضي بأن تكون التعويضات مساوية للخسارة المتكبّدة وللحساب الضائع، وبالقانون الفرنسي الداخلي الذي ينص على أنَّ المسؤولية المدنية الهدف منها هو أن يعاد بالتمام قدر الإمكان إحداث التوازن الذي أُخلَّ به الضرر وإعادة الضحية إلى الوضع الذي كانت ستكون عليه لولا وقوع الفعل الضارّ، وكذا الوفاء بالمبدأ العام ووجّه مقدّم الطعن الانتباه، في طلبه، إلى كون محكمة بواتييه قد خرقت اتفاقية البيع، ذلك أنَّ هذه القائل بمنع الإثراء بلا سبب ولم تستجب محكمة الاتفاقية لا تنطبق على مبيعات المراكب ولا على مبيعات البضائع المشتراة للاستعمال الشخصي أو العائلي النقض لهذا الجزء من البرهان، ممتنعاً بذلك عن تدارك الخطأ الذي ارتكبه محكمة بواتييه بشأن انطباق اتفاقية البيع. كما أن المحكمة أصدرت حكماً عاماً بشأن المدى الذي تنطبق فيه مع السياسة العامة القرارات الأجنبية التي تحكم بدفع تعويضات تأديبية. هكذا وحسب محكمة النقض، "إذا كان مبدأ الإدانة بتعويضات تأديبية ليس منافياً، في حد ذاته، للسياسة العامة، فإنه يكون كذلك متى كان المبلغ المخوّل غير متناسب من حيث الضرر الملحق وعدم وفاء المُتعهد بالتزاماته التعاقدية". ورفضت محكمة النقض الطلب على أساس أنَّ محكمة بواتييه محقّة في "الاستنتاج بأنَّ التعويضات كان من الجلي أنها غير متناسبة لا يمكن بالقياس إلى الضرر الملحق وإلى عدم الوفاء بالالتزامات التعاقدية، بحيث أنَّ الحكم الصادر عن المحكمة الأجنبية الاعتراف به في فرنسا".

انظر المذكرة التفسيرية الخاصة باتفاقية فيينا للبيع الدولي للبضائع.⁴³

25. بينما استبعدت الاتفاقية من نطاق تطبيقها على البيع الدولي للبضائع بعض المسائل المتعلقة بهذا البيع، وتتمثل حالات الاستبعاد هذه في عدم انطباق الاتفاقية على المسائل المتعلقة بصحة العقد أو شروطه أو الأعراف المتبعة في شأنه؛ إضافة إلى استبعاد الآثار التي قد يحدثها العقد في شأن ملكية البضائع المباعة من نطاق تطبيق الاتفاقية، كما لا تسري أحكام هذه الاتفاقية على مسؤولية البائع الناتجة عن الوفاة أو الإصابات الجسمية التي تحدث لأي شخص بسبب البضائع.⁴⁴

26. بيد أن هذه المسائل المستبعدة يشوب النص عليها الكثير من الغموض وعدم الوضوح والتناقض، فالنص لا يحدد المقصود بشروط العقد التي تُستبعد من نطاق تطبيق الاتفاقية، وكذلك الأعراف المتبعة بشأن هذا العقد، هل هي الأعراف التجارية أم المدنية، كما أن الغموض يشوب ما قصده المشرع الدولي بعدم انطباق الاتفاقية على صحة العقد، وانطباق الاتفاقية على تكوين العقد مع ما يمثله الترابط بين الصحة والتكوين من أهمية في إبرام عقد البيع الدولي للبضائع.⁴⁵

المطلب الثاني

آثار تطبيق الاتفاقية ومقارنتها مع بعض قواعد عقد البيع في القانون المدني القطري

27. رتبت اتفاقية فيينا في حال انطباقها على عقود البيع الدولي للبضائع مجموعة من الآثار، يتعلق بعضها بتكوين العقد وبعضها الآخر بترتيب آثاره القانونية (مفاعيله)، وسيكون هذان الموضوعان محور حديثنا في الفرعين التاليين.

أولاً: الآثار المتعلقة بتكوين العقد

28. كي يتكون عقد البيع الدولي للبضائع وينعقد - كأى عقد - يجب توفر ثلاثة أركان فيها هي التراضي والمحل والسبب. والتراضي في هذا الإطار يعني التقاء الإيجاب والقبول المتطابقين،⁴⁶ الصادرين عن شخص كامل الأهلية لم يشب إرادته أي عيب من عيوب الإرادة كي يكون العقد صحيحاً. أما المحل فيتمثل في الإداء الذي يجب على المدين القيام به لصالح دائئه وهنا في هذا العقد البائع مدين بنقل ملكية المبيع والمشتري مدين بدفع الثمن.⁴⁷ أما السبب في العقد فيجب توفره بمفهوم الغرض المباشر الذي يسعى إليه المتعاقدان إضافة إلى الباعث إلى التعاقد وضرورة عدم مخالفتها للنظام العام مالا داب وهذا ما نحيل بشأنه إلى القواعد العامة في القانون المدني.⁴⁸

29. وسوف نعرض في هذا الإطار للتراضي والمحل في عقد البيع الدولي للبضائع والذي بدونهما لا يتكون هذا العقد.

1- التراضي :

30. يُعتبر عقد البيع الدولي للبضائع من العقود الرضائية التي تتعقد بمجرد تبادل البائع والمشتري التعبير عن إرادتهما بقصد انشائه دونما حاجة إلى إفراغ هذا التراضي في شكل خاص، ولعل ذلك الأمر يعتبر من

⁴⁴ انظر نص المادة 4 و 5 من الاتفاقية.

⁴⁵ د. محمد شكري سرور، موجز أحكام عقد البيع الدولي للبضائع وفقاً لاتفاقية فيينا 1980، المرجع السابق، ص 122.

⁴⁶ Ramazan ORLU, Formation of the contract under the Vienna Convention on Contracts for the International Sale of Goods 1980 (CISG) in comparison with Turkish Code of Obligations. November 2012, published on <http://www.egov.ufsc.br/portal/conteudo/united-nations-convention-contracts-international-sale-goods-cisg>

⁴⁷ د. محمد حسن قاسم، القانون المدني "العقود المسماة: البيع - التأمين-الإيجار"، المرجع السابق، ص 67.

⁴⁸ انظر د. مصطفى الجمال ود. رمضان أبو السعود ود. نبيل سعد، مصادر وأحكام الالتزام، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2003، ص 156.

ادوات تحقيق التوازن العقدي بين طرفي عقد البيع الدولي،⁴⁹ حيث تنص الاتفاقية على عدم اشتراط تمام انعقاد عقد البيع أو إثباته كتابياً، وعدم خضوعه لأي شروط شكلية، علاوة على جواز إثباته بأي وسيلة بما في ذلك الإثبات بالبينة⁵⁰. وسوف نعرض فيما يلي لعنصري التراضي المتمثلين بالإيجاب والقبول.

أ- الإيجاب:

31. حددت المادة 14 المقصود بالإيجاب كعنصر من عناصر التراضي لتكوين العقد والشروط الواجب توافرها فيه، فاعتبرت الإيجاب أي عرض لإبرام عقد إذا كان موجهاً إلى شخص أو عدة أشخاص معيّنين، وكان هذا الإيجاب محدداً بشكل كاف اي متضمناً كافة البيانات المتعلقة بالكمية والنوع والتمن، وتبين منه اتجاه قصد الموجب إلى الالتزام به في حالة القبول. كما حددت الاتفاقية معنى التحديد الكافي الواجب توفره في العرض المعتبر ايجاباً واعتبرت العرض محدداً بشكل كاف إذا عيّن البضائع (بما يشمل مواصفاتها بما تميزها عن غيرها) وتضمن صراحةً أو ضمناً تحديداً للكمية والتمن أو بيانات يمكن بموجبها تحديدهما.
32. وتطبيقاً لمفهوم الإيجاب بحسب المادة 14 من اتفاقية البيع الدولي للبضائع فقد قضت لجنة الصين الدولية للتحكيم الاقتصادي والتجاري في حكم تحكيمي صادر عنها - وبمناسبة نزاع حول عقد بيع مبرم بين بائع صيني ومشتري استرالي لبيع اقراص فيديو رقمية- بوجود العقد وصحته وفقاً للنظام القانوني الساري في الصين بما يشمل قانون العقود الصيني وذلك اتفاقية البيع الدولي للبضائع.

33. بيد ان الاتفاقية في الفقرة الثانية من المادة 14 تبدو وكأنها خرجت عن القواعد العامة في القانون المدني التي تعتبر العرض بالموصفات السابقة ايجاباً، واعتبرته اي الاتفاقية مجرد دعوة للتعاقد الا اذا تبين من الظروف انه يعد ايجاباً، فالاصل حسب الاتفاقية ان العرض بالتحديد السابق لا يعد ايجاباً الا اذا تبين من ظروف واقع الحال انه ايجاب بحيث ان صادفه قبول لا يعد العقد منعقداً ما لم تشر الى ذلك الظروف المحيطة بالعقد، والعكس هو المعمول به في القواعد العامة للقانون المدني والتي تعتبر العرض المحدد المتضمن كافة عناصر العقد المراد ابرامه بمثابة الإيجاب الذي ان صادفه قبول مطابق انعقد العقد.⁵¹ ولعل هذا المنحى العام نجده في القانون المدني القطري حيث يعتبر من قبيل الإيجاب "عرض البضائع مع بيان أثمانها، دون إخلال بما تقتضيه قواعد التجارة" اما بشأن "النشر والإعلان وإرسال أو توزيع قوائم الأسعار الجاري التعامل بها، وكل بيان آخر متعلق بعروض أو طلبات موجه للجمهور أو لأفراد معينين" فلاتعتبره ذات المادة إيجاباً بالمعنى القانوني المرتب لآثار قانونية، الا في حالة كان هنالك من الدلائل القوية المرتبطة بظروف الحال ما يؤكد على اعتبار هذه الأفعال من قبيل الإيجاب.⁵² وفي هذا الاطار فإن عقد البيع ينعقد كما في بقية العقود بمجرد التقاء الإيجاب بالقبول بحسب ما نصت عليه المادة 64 من القانون المدني القطري حيث اشارت الى ان انعقاد العقد "بمجرد ارتباط الإيجاب بالقبول"، على اعتبار ان الإيجاب هو التعبير الأول والجازم والبات الذي يصدر عن احد المتعاقدين متضمناً رغبة محددة في التعاقد متضمنة كافة عناصر هذا التعاقد (وليكن هنا الشخص الذي يود بيع بضاعة معينة)، بحيث ان صادف هذا الإيجاب قبول مطابق ممن وجه اليه الإيجاب (الشخص الذي ربما سيشتري البضاعة) انعقد العقد، اما ان كان هنالك ثمة تعديل من قبل من وجهت

د. وفاء مصطفى عثمان، توازن المصالح في عقد البيع الدولي للبضائع وفقاً لاتفاقية فيينا 1980، اطروحة دكتوراه، جامعة القاهرة، 2005، ص136.

المادة 11 من الاتفاقية.⁵⁰

نص المادة 14 فقرة 2 من اتفاقية فيينا (ولا يُعتبر العرض الذي يُوجّه إلى شخص أو أشخاص غير معيّنين إلا دعوةً إلى الإيجاب⁵¹ ما لم يكن الشخص الذي صدّر عنه العرض قد أبان بوضوح عن اتجاه قصده إلى خلاف ذلك).

المادة 69 من لاقانون المدني القطري⁵²

الدعوة اليه بالتعاقد فلا يكون التعبير الصادر عن الشخص الأول إيجاباً وإنما هذا التعديل الأخير هو الإيجاب الجديد الذي ينتظر قبولاً من الشخص الموجه اليه وهو الشخص الأول.⁵³

34. ولمحاولة إيجاد مواعمة بين الحلول التي وضعتها اتفاقية فيينا وتلك الحلول الموجودة في القواعد العامة للقانون المدني، ولا اعتبارات التجارة الدولية المرتبطة بعقد البيع الدولي للبضائع فإننا نرى ان التباين الحاصل بين هذين المنحيين هو ظاهري، ويجب تفسيره على ان الاتفاقية تشترط في العرض المقدم من قبل الشخص العارض كي يكون إيجاباً شروطاً تتمثل في تحديد موضوع العرض بدقة وخلوه من الالتباس حول الموضوع علاوة على ثبات معالم موضوع العرض وتحديد بياناته بدقة اضافة الى ان يكون العرض معبراً عن ارادة التعاقد الملزمة لمن صدرت عنه والتي عبرت عنها الاتفاقية بعبارة ان يكون الشخص الذي صدر عنه العرض قد أبان بوضوح عن اتجاه قصده ، فإن توفرت هذه الشروط اعتبر العرض إيجاباً بمفهوم الاتفاقية وحتى بمفهوم القواعد العامة في القانون المدني.⁵⁴

35. وتبين الاتفاقية الاحكام الخاصة بالإيجاب خاصة لجهة مفاعيله القانونية وتوقيت ترتيب هذه المفاعيل، حيث اشارت المادة 15 الى ان الإيجاب يحدث أثره عند وصوله إلى المخاطب، اي ان الإيجاب وقبل وصوله الى من وجه اليه لا اثر له حيث يستطيع من اصدره سحبه، او الرجوع عنه او تغييره بإيجاب اخر طالما لم يصل الإيجاب الى المخاطب به وحتى صدور القبول عنه.⁵⁵ بيد ان مصدر الإيجاب او الموجب لا يستطيع الرجوع عن ايجابه في حال كان الإيجاب ملزماً، وتتحقق حالة الإيجاب الملزم اذا قيد الموجب نفسه بمدة لا يحق له خلالها الرجوع عن ايجابه او اذا تبين من العقد ان الموجب قد انصرفت ارادته الى تقييد نفسه بعدم الرجوع عن ايجابه الا اذا اصدر من وجه اليه الإيجاب جوابه بقبول العرض المقدم من الموجب وحينها ينعقد العقد،⁵⁶ او رفض الإيجاب وحينها ينقضي التزام الموجب بالابقاء على ايجابه.⁵⁷

ب- القبول:

36. عرضت المادة 18 من الاتفاقية لمفهوم القبول الذي بوصوله الى علم الموجب ينعقد عقد البيع الدولي للبضائع، وفي هذا الاطار فإن أي بيان أو أي تصرف آخر صادر من المخاطب يُفيد الموافقة على الإيجاب يعتبر بهذا التحديد قبولاً، والمقصود بذلك ان القبول يمكن ان يصدر صراحة باللفظ او الكتابة او الإشارة او اتخاذ موقف لا تدع ظروف الحال مجالاً للشك في دلالاته الصريحة على القبول، كما يمكن ان يصدر القبول ضمناً كما لو بادر الطرف المخاطب بالإيجاب بارسال البضاعة التي طلبها الموجب، بحيث يعتبر تنفيذ العقد دلالة ضمنية على قبوله وبالتالي انعقاده.

37. بيد ان الاتفاقية تقرر أن السكوت لا يصلح بأن يكون قبولاً للإيجاب في مجال عقد البيع الدولي للبضائع باعتباره موقفاً سلبياً متجرداً من اي دلالة للتعبير عن ارادة من وجه اليه الإيجاب بقبول هذا الإيجاب، اضافة الى ان عدم القيام بأي تصرف لا يُعتبر في ذاته قبولاً يعتد به لانعقاد العقد. ولعل عبارة (في ذاته)

د. حسن البرواي، العقود المسماة في القانون المدني القطري - الكتاب الأول: عقد البيع، دار النهضة العربية، القاهرة، 2014، ص 59⁵³

د. مصطفى العوجي القانون المدني- ج 1- العقد، ط 2، دار الخلود للنشر، بيروت، 1999، ص 233.⁵⁴

المادة 16 من الاتفاقية الفقرة 1.⁵⁵

تنص المادة 165 من قانون الموجبات والعقود اللبناني على ان الاتفاق هو كل التناهم بين مشيئة وأخرى لانتاج مفاعيل قانونية، واذا كان يرمي الى انشاء علاقات الزامية سمي عقداً.⁵⁶

د. حيدر فليح حسن، لحظة انعقاد العقد طبقاً لاتفاقية الأمم المتحدة الخاصة بعقود البيع الدولي للبضائع 1980 (دراسة مقارنة مع بعض التشريعات العربية والأجنبية)، بحث منشور في مجلة العلوم القانونية الصادرة عن جامعة بغداد، العدد 2 لسنة 2010، منشورات جامعة بغداد، بغداد، 2010، ص 22.⁵⁷

الواردة في ختام الفقرة الاولى من المادة الثامنة عشرة من الاتفاقية تنصرف في تفسيرها الى ان هنالك نوعا من انواع السكوت قد يعتبر قبولا للايجاب وهو السكوت الذي ترتبط به ظروف تجعل منه قبولا للايجاب، وهو ما يُعرف بالسكوت المُلابس، اي السكوت الذي يرتبط مثلا بطبيعة المعاملة او العرف التجاري، او السكوت المرتبط بوجود تعامل سابق بين من وجه الايجاب وبين من يفترض فيه ان يقبل بسكوته، علاوة على السكوت المرتبط بمنفعة الشخص الساكت الذي وجه اليه الايجاب.⁵⁸

38. وكى يُحدث القبول اثره القانوني فلا بد من وصوله الى الموجب بما يُفيد الموافقة، والاثر القانوني المعني في هذا السياق هو انعقاد عقد البيع الدولي للبضائع، وتقرر الاتفاقية بأن القبول لا أثر له إذا لم يصل إلى الموجب خلال المدة التي اشترطها هذا الاخير، أو خلال مدة معقولة في حالة عدم وجود مثل هذا الشرط، على أن يؤخذ في الاعتبار ظروف الصفقة وسرعة وسائل الاتصال التي استخدمها الموجب. وفي حال كان التعبير عن القبول شفاهة فإن اثره يكون لازماً في الحال بما يؤدي لانعقاد العقد ما لم يتبين من الظروف خلاف ذلك.

39. ولعل الاتفاقية في الفقرة الثالثة من المادة 18 اعطت للاعراف التجارية والتعاملات السابقة بين الطرفين اهمية في مجال البيع الدولي للبضائع، فقد اجازت في هذه الاحوال أن يُعلن المخاطب الذي عُرض عليه الإيجاب عن قبوله بالقيام بأي تصرف كإرسال البضائع أو تسديد الثمن، دون إخطار الموجب، عندئذ يكون القبول نافذاً في اللحظة التي تمّ فيها التصرف المذكور بشرط أن يجرى ذلك خلال المدة المحددة او المعقولة لوصول القبول الى من صدر عنه الايجاب.⁵⁹

40. ويُشترط في القبول مطابقته التامة للايجاب،⁶⁰ والمطابقة تكون في كل ما ورد به وبما لا يتضمن رفضاً للإيجاب ويُشكل إيجاباً مقابلاً يحتاج بدوره لقبول مطابق كي ينعقد العقد.⁶¹

41. وتضع المادة 72 من القانون المدني القطري ضوابط القبول المشار اليها حيث يشترط لانعقاد العقد أن يكون القبول مطابقاً للإيجاب، بحيث انه لو أتى جاء الرد على الإيجاب بما يغير فيه من زيادة عليه او نقصان او تعديل، فإنه لا يعد "قبولاً" يعتد به لانعقاد العقد بل يعد حينها "إيجاباً" جديداً يفترض ان يلاقيه قبول كي ينعقد العقد .

42. وقد اشارت الاتفاقية الى ما يمكن اعتباره تعديلاً جوهرياً في متضمنات الايجاب من قبل من وجه اليه هذا الايجاب، وبحيث لا يعتبر ما يصدر عنه قبولا بل ايجاباً جديداً بحاجة لقبول، ويتمثل ذلك في الشروط الإضافية أو المتعلقة المتعلقة بالثمن أو التسديد أو النوعية أو الكمية أو مكان وموعد التسليم للبضائع،⁶² أو ما يتعلّق بمدى مسؤولية أحد الطرفين تجاه الطرف الآخر أو تسوية المنازعات، بحيث اشارت الاتفاقية الى اعتبار هذه الأمور تُؤدّي إلى تغيير أساسي بما جاءت به صيغة الإيجاب وبالتالي تنتفي عنها صفة القبول.

⁵⁸ في تطبيقات فكرة السكوت الملبس: انظر د.نبيل سعد، النظرية العامة للالتزام - ج1- مصادر الالتزام في القانون اللبناني والتشريعات العربية، دار النهضة العربية للطباعة والنشر، بيروت، 1995، ص88.

⁵⁹ د.محمد قاسم، القانون المدني، المرجع السابق، ص74.

⁶⁰ انظر في مفهوم مطابقة القبول للايجاب: العميد د.عبدالمعظم فرج الصدة، نظرية العقد في قوانين البلاد العربية، دار النهضة العربية للنشر، بيروت، 1974، ص97.

⁶¹ انظر المادة 19 من الاتفاقية.

⁶² د.رمضان ابو السعود، دروس في العقود المسماة "عقد البيع في القانون المصري واللبناني"، الدار الجامعية للنشر، بيروت، 1985، ص58.

43. على انه يحق للشخص مُصدر القبول ان يقوم بسحب قبوله كالما لم يصل الى علم الموجب، اي طالما لم ينعد العقد.⁶³

44. وفي هذا الاطار لانجد أي مانع من ان يشير القانون المدني القطري الى ما يتضمن الاخذ باتفاقية فيينا الخاصة بالبيع الدولي على اعتبار انه لا تتضمن أي تعارض مع فلسفة القواعد المنظمة لعقد البيع، لا بل ان من شان الانضمام الى اتفاقية البيع الدولي توحيد الحلول القانونية الخاصة بهذا النوع من المعاملات، وبما يحقق حافزا للمستثمرين الأجانب بأن البيع الدولي ستطبق أحكامه كما لو ان القانون الأجنبي الذي يأخذ فيه عد منطبقا، ودون اللجوء الى منهج تنازع القوانين في العلاقات الخاصة الدولية.

2- المحل: المبيع والتمن

45. يُعتبر المبيع محل التزام البائع ويجب ان يتوفر في هذا المحل الشروط المتطلبة في القواعد العامة لجهة وجود هذا المبيع او قابليته للوجود كما لو كانت البضاعة محل عقد البيع لازالت في طور التصنيع ، وتعيين هذا المحل او قابليته للتعيين عبر تعيين هذا المحل تعيينا كافيا فغن كان من الاشياء القيمية يجب بيان صفاته بشكل ناف للجهالة اما اذ كان من الاشياء المثلية فإن التعيين الكافي بشأنها يكون بتحديد جنسها ونوعها ومقدارها، كما يشترط في محال العقد جواز التعامل فيه وملكية البائع للمبيع محل عقد البيع الدولي للبضائع.⁶⁴

46. اما لجهة التمن فهو محل التزام المشتري والذي يجب عليه تنفيذه وفقا للطريقة المتفق عليها في عقد البيع الدولي للبضائع، فقد يكون الوفاء بالتمن نقدا او بموجب شيك او قد يكون على دفعات متعددة او دفعة واحدة او مرتبا مدى الحياة.

47. وفي هذا الاطار فإن القانون المدني القطري أشار في المواد 421 الى 427 الى ضوابط تعيين المبيع وكذا التمن، حيث اشترط العلم الكافي للمشتري بالمبيع مع احتفاظه بالحق في طلب ابطال عقد البيع، كما وضع المشرع القطري في هذا الاطار الضوابط التي من خلالها يمكن القول بتوافر "العلم الكافي بالمبيع وهي ضرورة ان يتضمن العقد بيانا بالمبيع من شأنه ان يجعل المشتري يعرف هذا المبيع معرفة نافية للجهالة وان يكون على علم بكافة الاوصاف الأساسية له. كما وضع المشرع القطري احكاما تفصيلية متعلقة بالبيع بالعينة التي اشترط وجوب مطابقة المبيع للعينة التي تم الاتفاق عليها، وكذلك احكاما للبيع بشرط التجربة الذي يمنح فيه المشتري مكنة قبول المبيع او رفضه بعد ان يمكنه البائع من ممارسة حقه في تجربة المبيع على ان يتم ذلك خلال المدة المتفق عليها في حال وجود اتفاق على المدة او خلال مدة معقولة للتجربة في حالة غياب الاتفاق على المدة.

ولجهة الاتفاق على التمن فقد أجاز المشرع القطري اقتصار تحديده على وضع الأسس الصالحة لتقدير التمن دون تطلب تحديده بشكل بات عند انعقاد العقد، ولم يرتب على عدم ذكر التمن في عقد البيع بطلان هذا العقد على اعتبار وجود أسس موضوعية لتقديره او ان تحديده خاضع لسعر السوق او لما يقتضيه عرف التعامل في هذه الحالات . ولعل هذا التوجه مرده الحفاظ على البعد الاقتصادي للعقد بدل محاولة انهاء الروابط العقدية المتضمنة في عقد البيع.

⁶³ د.محمد سرور، موجز احكام عقد البيع الدولي للبضائع، المرجع السابق، ص132.

⁶⁴ د.محمد قاسم، القانون المدني، المرجع السابق، ص157 وما يليها.

ثانياً: الآثار المتعلقة بترتيب مفاعيل العقد

48. يتناول الجزء الثالث من الاتفاقية ترتيب بعض مفاعيل عقد البيع الدولي للبضائع المتمثلة بالتزامات الطرفين في العقد. وتشمل التزامات البائع تسليم البضائع بالكمية والنوعية المنصوص عليهما في العقد، فضلاً عما يتصل بذلك من مستندات، ونقل الملكية في البضائع. أما التزامات المشتري فتشمل دفع ثمن البضائع واستلامها. وإضافة إلى ذلك، فإن هذا الجزء من الاتفاقية يورد قواعد مشتركة بشأن سبل الانتصاف المتعلقة بالإخلال بالعقد ويعني ذلك القواعد المتعلقة بحل المنازعات في حال ثارت نتيجة الإخلال بتنفيذ العقد من قبل أحد طرفيه. واجازت الاتفاقية للطرف المتضرر أن يشترط الوفاء بالعقد أو يطالب بتعويضات أو يفسخ العقد في حال الإخلال بالتزامات جوهرية أو أساسية فيه. كما عرضت الاتفاقية في هذا الجزء منها لأحكام انتقال التبعة، والإخلال المتوقع بالعقد، والتعويضات، والإعفاء من تنفيذ العقد.⁶⁵
49. وفي القانون المدني القطري خصصت المواد من 432 الى 465 لتناول الأثر المترتبة على عقد البيع فيما يتعلق بالبائع محددة التزامات البائع، مع التركيز على ان تنفيذ هذه الالتزامات يجب ان يكون كما هو متفق عليه وبحسن نية وبما يضمن تحقيق الغاية النهائية من عقد البيع.
50. حيث يجب على البائع القيام بالإجراءات الضرورية اللازمة لنقل الملكية الى المشتري، وليس هذا وحسب بل يجب عليه أيضاً الامتناع عن أي إجراء او عمل من يؤدي الى استحالة نقل الملكية او عرقلة هذه الامر . يضاف الى ذلك التزام البائع تسليم المبيع للمشتري طبقاً للمواصفات المتفق عليها وبالحالة التي كان عليها وقت ابرام عقد البيع، إضافة الى تسليمه ملحقات المبيع وما يعد من اجزائه، حيث يلحق بالمبيع الوثائق والمستندات المتعلقة به، كما حدد المشتري ضوابط التسليم المعتمد به للقول بتنفيذ هذا الالتزام من عدمه.
51. كما اوجب المشرع على البائع تزويد المشتري بكافة البيانات الضرورية الخاصة بالمبيع وبما يحقق قيام البائع بتنفيذ التزامه بالادلاء بالبيانات الضرورية الخاصة بالمبيع بما يجع من المشتري عالماً بهذه البيانات " تنفيذ الالتزام بالاعلام"، علاوة على ما تقتضيه بعض عقود البيع من تنفيذ التزام اخر مرتبط هو الالتزام بالتبصير والتحذير لو تطلب المبيع عناية خاصة في استعماله تجنباً لحصول اضرار قد تلحق بالمشتري جراء عدم إيلاء العناية المطلوبة الاهتمام الواجب عند استعمال بعض المنتجات.
52. واستقرارا للتعاملات حدد المشرع المدة التي من خلالها يحق رفع الدعوى الخاصة بطلب فسخ العقد أو إنقاص الثمن أو تكملته أو رد الزيادة بحيث جعل الحق في رفع هذه الدعوى يتقادم في حال انقضت سنة من وقت تسليم المبيع تسليمياً فعلياً، محددًا تبعة الهلاك قبل التسليم وبعده.
53. كما تضمنت المواد المشار إليها سالفًا كافة الالتزامات الملقة على عاتق البائع والتي عرضت لها اتفاقية البيع الدولي كالالتزام بضمان الاستحقاق والتعرض والعيوب الخفية.
54. وفي هذا الاطار فقد عرض المشرع القطري لالتزامات المشتري في المواد 466 الى 473 ضمناً حيث عرض أولاً لالتزام المشتري بدفع الثمن وضوابط تنفيذ هذا الالتزام لجهة توقيتته وكيفيته ومكان الوفاء به. فالثمن يكون مستحق الوفاء بمجرد تمام البيع فوراً، غير ان هذه القاعدة لاتعد من قبيل القواعد الامرة، حيث أجاز المشرع الخروج عليها في حال وجود اتفاق مخالف ، او ان عرف التعامل كان يقضي بغير هذا الحكم ، مع الاحتفاظ بحق المشتري بحبس الثمن في حالات تعرض احد للمشتري او في حالات وجود

⁶⁵ انظر المذكرة التفسيرية الملحقه بالاتفاقية.

أسباب جدية يخشى ان تؤدي لاستحقاق المبيع، او في حالة ظهور عيب في المبيع، غير ان هذا الحق مشروط بعدم وجود اتفاق في العقد مانع من هذه الممكنة.

كما يتوجب على المشتري القيام بتسلم المبيع - وهو التزام مقابل لالتزام البائع بتسليم المبيع - والتسلم يكون في مكان وجود المبيع وقت البيع، الا في حال وجود اتفاق على غير ذلك او عرف قضى بغير هذا الامر حينها يقدم الاتفاق والعرف على الترتيب ، على ان يتحمل المشتري "نفقات عقد البيع ورسوم التسجيل ونفقات الوفاء بالثمن وتسلم المبيع وغير ذلك من مصروفات، ما لم يوجد اتفاق أو عرف يقضي بغير ذلك".

55. وهناك ثمة اثار تتعلق بكل من البائع والمشتري معا ، فالاتفاقية تفرض بموجب عقد البيع الدولي للبضائع على اطراف هذا العقد الالتزام بحفظ البضائع طالما كانت في عهده وللطرف الاخر حقوق متعلقة بها. كما ان الاتفاقية تعرض لتبعة الهلاك،⁶⁶ لتجعل الهلاك أو التلف الذي يحدث للبضائع بعد انتقال التبعة إلى المشتري على عاتق هذا المشتري ولا يعفيه ذلك من التزامه بدفع الثمن ما لم يكن الهلاك أو التلف ناتجا عن فعل البائع أو تقصيره.⁶⁷

56. وتحدد المادة 74 من الاتفاقية اسس التعويض في حال الاخلال بالالتزامات العقدية الناشئة عن عقد البيع الدولي للبضائع،⁶⁸ حيث يتألف التعويض من مبلغ يُعادل الخسارة التي لحقت بالطرف المتضرر، علاوة على الكسب الذي فاتته نتيجة لهذا الاخلال.⁶⁹ بيد ان هذه المادة وضعت حدوداً للتعويض ألا يتجاوز التعويض قيمة الخسارة والربح الضائع التي توقعها الطرف المخالف أو التي كان ينبغي له أن يتوقعها وقت انعقاد العقد في ضوء الوقائع التي كان يعلم بها أو التي كان من واجبه أن يعلم بها كنتائج متوقعة مخالفة العقد المتمثلة بالاخلال بالتزامه العقدي.⁷⁰

57. وتضع الاتفاقية بعض الاحكام الخاصة بالاعفاء من المسؤولية عن الاخلال بالالتزامات العقدية، حيث تشير المادة 79 الى عدم مسؤولية اي من الطرفين عن عدم تنفيذ أي من التزاماته إذا أثبت أن عدم التنفيذ كان بسبب عائق يعود إلى ظروف خارجة عن إرادته وأنه لم يكن من المتوقع بصورة معقولة أن يأخذ العائق في الاعتبار وقت انعقاد العقد أو أن يكون بإمكانه تجنبه أو تجنب عواقبه أو التغلب عليه أو على عواقبه، وهذا يعني القوة القاهرة او الحادث المفاجئ الذي لا يمكن توقعه او توقيه، والذي لا يعد سببا اجنبيا لايد لاي من الاطراف المتعاقدة فيه.

⁶⁶ Dr. Michael C. Mineiro, CISG and the Final Frontier: Contracting for the International Sale of Goods that Originate from, are Delivered in, or Transit through Outer Space and the Passage of Risk of Loss, Institute of Air and Space Law, McGill University- Montreal, Canada, October 3, 2008, P.4. Electronic copy available at:<http://ssrn.com/abstract=1285608>.

⁶⁷ المادة 66 من الاتفاقية

⁶⁸ Locknie Hsu, Remedies Available for Breach of Contract under the UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods, Singapore Academy of Law Journal, Vol. 8, p. 115, 1996, Singapore, Published on http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=696521.

⁶⁹ John Y. Gotanda, Damages in Lieu of Performance Because of Breach of Contract, Villanova University School of Law, Public Law and Legal Theory Working Paper Series, Villanova University School of Law, Villanova, United States, Working Paper No. 2006-8, July 2006, P53. This paper can be downloaded from the Social Science Research Network Electronic Paper Collection at <http://ssrn.com/abstract=917424> or http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=917424&rec=1&srcabs=696521&alg=1&pos=1.

⁷⁰ Eric C. Schneider, Measuring Damages Under the CISG - Article 74 of the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods, Pace International Law Review, Vol. 9, No. 1, p. 227, Summer 1997, University of Baltimore - School of Law, Baltimore, United States, 1997, Available at: <http://digitalcommons.pace.edu/pilr/vol9/iss1/7>.

58. كما تفرض الاتفاقية بموجب المادة 25 على كل من طرفي عقد البيع الدولي عدم ارتكاب اي مخالفة جوهرية للعقد،⁷¹ ويُقصد بالمخالفة الجوهرية لمقتضيات العقد اي مخالفة يرتكبها اي طرف في العقد ويكون من شأنها الحاق الضرر بالطرف الاخر شريطة ان يتمثل هذا الضرر في حرمان الطرف المضرور مما كان يحق له أن يتوقع الحصول عليه بموجب العقد، بمعيار الرجل العادي في ذات الظروف . وقد اعتبر القضاء الفرنسي عدم احترام احد اطراف العقد لمقاصد الطرف الاخر من وراء ابرام العقد بمثابة الخرق الاساسي للعقد طبقا للمادة 25 من الاتفاقية اي من قبيل المخالفة الجوهرية.⁷²

59. وفي هذا الاطار فقد عرض القانون المدني القطري في المادة 172 لموجب أساس ملقى على عاتق اطراف العقد سواء كان البائع او المشتري وهو التزام أساسي في كل العقود يبدأ من مرحلة التفاوض وحتى الانتهاء من تنفيذ العقد وهو " الالتزام بحسن النية" ان في التفاوض او في الابرام او في التنفيذ او حتى اثناء النزاع حول تنفيذ العقد.⁷³

الخاتمة: خلاصات ونتائج البحث

60. تأتي اتفاقية الأمم المتحدة بشأن عقود البيع الدولي للبضائع (اتفاقية فيينا للبيع الدولي) لسنة 1980 – كما عرضنا - لوضع اطار قانوني موحد بشأن إبرام عقود البيع الدولي للبضائع، ولتحقيق التوازن المنشود بين مصالح اطرافه المشتري والبائع. وقد حاولنا من خلال دراستنا هذه التعرف على اهمية وضع اطار قانوني محكم الامم المتحدة من خلال اليونسترال ان تجعله نظاما موحدًا لتوحيد الحلول القانونية، واهمية انضمام الدول الى هذه الاتفاقية باعتبارها اطار تشريعيًا يوفر الثبات التشريعي المنشود في مجال بيع البضائع دوليًا.

61. من هنا فإن نظرة فاحصة لهذه الاتفاقية تجعل من الاهمية بمكان القول بضرورة انضمام الدول اليها لتوحيد الحلول في مجال هو الابرز في ميدان التجارة الدولية.⁷⁴ ومن هنا توجه الدعوة الى المشرع القطري بضرورة سرعة الانضمام الى اتفاقية البيع الدولي وادماج احكامها في القانون المدني القطري بحيث ينص في هذا القانون بشأن عقود البيع على مايلي: - يضاف بند (سابعًا) بعد المادة 487 تحت عنوان (البيع الدولي) تحدد فيه :

- تعريف عقد البيع الدولي

⁷¹ Alysha SALINGER, The United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG): What is the Relevant Time of Foresee ability in Article 25?, Research Thesis, Submitted in fulfilment of the requirements for 76040 Research Thesis, Autumn Semester 2011, Faculty of Law at the University of Technology, Sydney, Supervisor: Dr John Felemegas, Faculty of Law at University of Technology Sydney, Sydney, 2011, P.29. Published on <http://www.cisg.law.pace.edu/cisg/biblio/salinger.pdf>.

⁷² انظر: محكمة استئناف غرونوبل الفرنسية: الدائرة التجارية، قرار صادر بتاريخ 22 فبراير 1995 في قضية شركة سارل بري بروكشن ضد شركة بان افريكا اكسبورت، منشور في مجموعة السوابق القضائية المستندة إلى نصوص الأونسيترال (كلاوت) ، التي تصدر عن لجنة الامم المتحدة للقانون التجاري الدولي، منشورات الامم المتحدة، فيينا، 1996، ص 7. متاح http://www.uncitral.org/uncitral/ar/case_law.html الإلكتروني الرابط الإلكتروني

⁷³ محمود دودين، الاخلال المبتسر للعقد: تحليل مقارنة بين الوثائق الدولية الموحدة للبيوع والقانونين المدني والتجاري القطريين، دراسة منشورة في المجلة الدولية للقانون الصادرة عن كلية القانون بجامعة قطر، العدد الأول – 2015، متاحة الكترونيا على ص 7. تاريخ اخر زياة 8 يناير 2017. <http://www.qscience.com/doi/pdf/10.5339/irl.2015.6> الرابط

⁷⁴ وعلى غرار هذه الاتفاقية اتت نصوص مبادئ اليونيدروا كمحاولة لتوحيد المبادئ القانونية المتصلة بعقود التجارة الدولية، انظر: د. أمين دواس، نطاق تطبيق مبادئ اليونيدروا لعام 2004 على عقود التجارة الدولية، بحث منشور في مجلة الحقوق الكويتية، الصادرة عن مجلس النشر العلمي بجامعة الكويت، العدد 2- يونيو 2008، منشورات جامعة الكويت، الكويت، 2008، ص 392 والمراجع المشار اليها لديه.

- نطاق هذا العقد
- اطرافه
- القيمة القانونية لتبادل العرض وقبوله
- التزامات الطرفين في العقد
- الاثار المترتبة عن الإخلال بالعقد
- تبعه الهلاك وانتقالها
- اثر الإخلال المتوقع بالعقد
- التعويضات
- الإعفاء من تنفيذ العقد
- مدى تطلب الشكالية في هذا العقد .